

## Handelsvertreter/in (m/w/d)

Wir suchen Sie als Verstärkung unseres Verkaufsteams für folgende Gebiete:

- Norddeutschland
- Ostdeutschland
- Schweiz (deutsch)
- Schweiz (italienisch)
- Dänemark
- Skandinavien
- Großbritannien
- Osteuropa
- Portugal
- Türkei

Ihre Aufgaben:

- Sie vermarkten als selbständiger Unternehmer das gesamte Produkt-Portfolio
- Sie entwickeln eigenständig innovative Vertriebsstrategien
- Eigenständige Bearbeitung Ihres Verkaufsgebietes
- Betreuung der Kunden

Das bringen Sie mit

- Sie sind ein Vertriebsprofi
- Sie sind kommunikativ
- Sie haben ehrgeizige Ziele
- Sie können mit Begeisterung präsentieren, Emotionen wecken, nachhaltig verkaufen und haben Spaß an der Arbeit mit Menschen
- Sie denken unternehmerisch, sind initiativ und übernehmen gerne Verantwortung
- Sie wollen einen spannenden Job, der Spaß macht, Sie täglich neu motiviert und fordert

Das erwartet Sie:

- Eine abwechslungsreiche und anspruchsvolle Aufgabe
- Ein eigenes Verkaufsgebiet
- Persönliche Entwicklungs- und Entfaltungsmöglichkeiten
- Selbständiger und eigenverantwortlicher Aufgabenbereich
- Eine sehr attraktive Vergütung

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an: [patrick.lang@nivell.com](mailto:patrick.lang@nivell.com)